

**Il Consiglio di Amministrazione di Electro Power Systems S.A.
approva la situazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2015**

QUOTAZIONE SU EURONEXT PARIGI COMPLETATA CON SUCCESSO

**SIGNIFICATIVA ACCELERAZIONE DELLE ATTIVITA' DI INVESTIMENTO E AMBIZIOSO PROGRAMMA
DI ESPANSIONE DELLA STRATEGIA DI GRUPPO**

- **Ricavi e altri proventi pari a 464.450 euro, in crescita del 31,5% rispetto allo stesso periodo del 2014**
- **Posizione finanziaria netta di 10,4 milioni di euro al 30 giugno 2015**
- **Investimenti a supporto delle attività tecniche e commerciali; incremento dell'organico del 70%, con un'organizzazione globale composta da 52 risorse in Europa, Sud Africa, Stati Uniti e Singapore**
- **Partnership strategica con Bryanston Resources, leader nei servizi al settore minerario, per lo sviluppo di soluzioni energetiche *off-grid* nei mercati emergenti**
- **Aumento del portafoglio brevetti, grazie a 42 domande già approvate ed ora ufficialmente convertite in brevetti negli Stati Uniti, Cina, Russia e 38 paesi europei**
- **Le opportunità nel mercato dell'energia si stanno consolidando più rapidamente del previsto, grazie ad una significativa pipeline di progetti commerciali di larga scala, non incentivati, ed interamente basati sulla tecnologia HyESS (*Hybrid Energy Storage System*)**
- **Nuovo impianto di produzione a Torino dedicato al sistema HyESS per assicurare una capacità di produzione pari a 2 MW al mese**

Parigi, 22 settembre 2015 - Electro Power Systems S.A. ("EPS" ed, unitamente alle società controllate, il "Gruppo", quotata all'Euronext di Parigi: EPS.PA), azienda specializzata nel settore delle energie rinnovabili, ha approvato in data odierna la relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2015.

RISULTATI FINANZIARI

Nel primo semestre 2015 EPS ha registrato ricavi e altri proventi per un importo pari a 464.450 euro, in aumento del 31,5% rispetto allo stesso periodo del 2014. L'aumento è imputabile esclusivamente alle attività tradizionali del Gruppo nel settore del backup (ElectroSelf-). HyESS (*Hybrid Energy Storage System*), il sistema di *energy storage* che rappresenterà il cuore dell'offerta del Gruppo nel medio e lungo termine e sul quale si focalizzerà la strategia di business, verrà infatti lanciato commercialmente a partire dal 2016.

Costo del personale in aumento da 528.108 euro nel primo semestre 2014 a 702.474 euro nello stesso periodo del 2015. Tale aumento è dovuto alla crescita dell'organico a supporto delle attività tecniche e commerciali di EPS. Rispetto all'inizio del 2014, EPS ha ampliato la propria struttura del 70% e in termini di organizzazione globale, al 30 giugno 2015, il Gruppo impiega 52 risorse - *management*, VP e partner inclusi - in Europa, Sud Africa, Stati Uniti e Singapore.

Al 30 giugno 2015 la perdita di periodo del Gruppo ammonta a 4.953.614 euro ed è principalmente riconducibile ai costi sostenuti per la quotazione e all'impatto contabile dei piani di *stock options* e *warrants*. In particolare, il risultato di periodo sconta 1,7 milioni di euro di accantonamenti per la contabilizzazione dei piani di *stock options* e *warrants*, e 1,5 milioni di euro di costi straordinari principalmente imputabili al processo di quotazione.

Il patrimonio netto di Gruppo, al 30 giugno 2015, ammonta a 10,6 milioni di euro ed il totale attivo a 13,5 milioni di euro. Al 30 giugno 2015, la **posizione finanziaria netta del Gruppo presenta un saldo di 10,4 milioni di euro.**

HIGHLIGHTS

In data 16 febbraio 2015, EPS ha annunciato la nuova *governance* e la nomina del nuovo consiglio di amministrazione con 3 amministratori indipendenti: (i) Luca Dal Fabbro, ex direttore generale di EON Italia ed amministratore delegato di Enel Energia, nonché attualmente membro del consiglio di amministrazione di Terna (il principale operatore di rete di trasmissione europeo), in qualità di Presidente del CdA; (ii) Massimo Prezl Oltramonti, uno specialista nel settore *venture capital* e *private equity*, ex Advent International, attualmente membro del consiglio di amministrazione di numerose aziende e ora in GMT Communication Partners, in qualità di *Lead Independent Director*; e (iii) Sonia Levy-Odier, specialista in *private equity and media*, ex Cimarosa Communications, Aster e Archimedia.

In data 15 aprile 2015 il Gruppo ha annunciato una partnership strategica con Bryanston Resources, leader nei servizi al settore minerario e delle risorse naturali, per lo sviluppo comune di soluzioni energetiche *off-grid* nei mercati emergenti.

In data 16 luglio 2015 il Gruppo e l'Università di Tecnologia Nanyang di Singapore hanno stipulato una partnership per la penetrazione nei paesi asiatici e per un nuovo *demo site* a Singapore.

In data 29 luglio 2015 EPS ha iniziato i lavori per un nuovo impianto di produzione a Torino dedicato al sistema HyESS per garantire una capacità produttiva di 2MW al mese.

Nel primo semestre del 2015 il portafoglio brevetti è aumentato considerevolmente grazie a 42 domande di brevetto ora ufficialmente approvate, con la concessione dei relativi brevetti, negli Stati Uniti, Cina, Russia e in 38 paesi europei.

Nel primo semestre del 2015 EPS ha rivestito un ruolo attivo nel dibattito internazionale sulle politiche energetiche, in particolare partecipando ai lavori della Commissione sull'Energia presso il Parlamento brasiliano, ai convegni del *World Economic Forum* sul futuro dell'energia in India e California, all'*Energy Storage World Forum Europe* di Roma e alla *2015 EU Sustainable Energy Week Policy Conference* tenutasi a Bruxelles.

OUTLOOK

Le opportunità nel mercato dell'energia si stanno consolidando più rapidamente del previsto: nonostante una crescita inferiore alle aspettative nel settore del backup e delle telecomunicazioni in generale, la nuova tecnologia HyESS – che verrà lanciata commercialmente a partire dal 2016 – ha destato **un forte interesse da parte dei principali operatori del settore energetico in India, nella regione dell'Asia-Pacifico, in Nord America, Africa ed Europa. EPS ha sviluppato una pipeline di progetti su scala industriale non incentivati**, dove la tecnologia HyESS si posiziona non solo come soluzione pulita, ma anche come la tecnologia di produzione e stoccaggio di energia con il costo di generazione per MWh più basso nei rispettivi mercati di riferimento.

Nuovo impianto di produzione per HyESS: per prepararsi alla crescita prevista con l'implementazione della tecnologia HyESS, EPS sta spostando la produzione presso il nuovo impianto di Torino, il quale, con una superficie iniziale di 2.500 mq e una capacità di 2MW al mese, sarà del tutto scalabile. L'apertura dell'impianto è prevista nel novembre del 2015. Le prime forniture di prodotto su larga scala potranno essere programmate a partire dal secondo trimestre del 2016, in linea con le aspettative e con la strategia del Gruppo definite nel primo trimestre 2015.

Sviluppo della tecnologia HyESS: il collaudo delle singole componenti della nuova tecnologia è in linea con gli obiettivi e le aspettative. Si prevede che la fase di collaudo, a livello delle componenti, sarà completata nel quarto trimestre del 2015, mentre gli *stress test* della soluzione assemblata e la fase di certificazione inizieranno nel primo trimestre del 2016.

Nuovo sviluppo di prodotti per Data Center: EPS ha sviluppato HyESS Data, un prodotto dedicato a *Data Centers* e *System Integrators*, al fine di valorizzare l'elettronica integrata e il *software* intelligente incorporati in tutte le soluzioni HyESS. Grazie a HyESS Data, EPS sarà in grado di integrare qualsiasi tecnologia di *energy storage*, inclusi i sistemi UPS e i generatori diesel, ma anche qualsiasi *Smart Energy Integrated Technology*, ovvero le infrastrutture tecnologiche dedicate ad applicazioni *mission-critical*, sistemi di generazione di energia e/o sistemi di gestione della sicurezza.

"Il primo semestre del 2015 è stato caratterizzato da una significativa accelerazione delle attività di investimento e da un ambizioso programma di realizzazione della strategia di Gruppo per ampliare il nostro vantaggio tecnologico e la nostra

piattaforma commerciale”, ha commentato **Carlalberto Guglielminotti, Amministratore Delegato**. “Il Gruppo ha gettato le basi per accelerare la penetrazione dei mercati nei prossimi mesi. I ricavi e altri proventi hanno registrato un aumento del 31,5% rispetto allo stesso periodo del 2014 e la nostra quotazione sulla borsa di Parigi (Euronext Paris), nello scorso aprile, ha confermato lo standing e l’aumentata visibilità del Gruppo. Questo ha permesso di garantirci le risorse finanziarie necessarie per accelerare l’impiego della tecnologia HyESS, ora protetta da ulteriori 42 brevetti. EPS guarda ora al continuo sviluppo della propria capacità di produzione e all’ampliamento della distribuzione della soluzione HyESS.”

La relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2015 in lingua inglese e francese è disponibile sul sito internet del Gruppo (www.electropowersystems.com).

Chi siamo - Electro Power Systems

Fondata nel 2005 da uno spin-off del Politecnico di Torino e pioniere delle tecnologie ad idrogeno, Electro Power Systems (EPS) oggi opera nel settore delle energie sostenibili ed è specializzata in sistemi e soluzioni integrate di stoccaggio di energia.

Il gruppo fornisce soluzioni integrate per applicazioni di stoccaggio nei settori delle telecomunicazioni e data center, supporto alla rete di trasmissione e distribuzione elettrica nei paesi ad alta penetrazione di rinnovabili, e soluzioni di generazione di energia off-grid nei paesi emergenti.

In breve, soluzioni di stoccaggio di energia pulita, a costi inferiori, senza necessità di alcun sussidio o incentivo.

EPS è oggi quotata sul mercato regolamentato francese Euronext, stabilendo gli *headquarters* a Parigi, ma mantenendo la ricerca e sviluppo nonché la produzione in Italia (Torino), e conta inoltre due sedi negli Stati Uniti (California e Michigan).

Dal 2010 EPS si è concentrata nello sviluppo della prima batteria al mondo ad ossigeno ed idrogeno, un sistema capace di stoccare massivamente energia ad un costo inferiore a qualsiasi altra soluzione sul mercato. Questa tecnologia innovativa, protetta da 123 brevetti e domande di brevetto nel mondo, stocca energia sfruttando il solo ciclo dell’acqua, senza alcuna emissione in atmosfera e senza l’impiego di metalli pesanti o tossici.

A partire dal 2012 il prodotto è stato pre-commercializzato e ad oggi l’azienda vanta in aggregato 579 sistemi installati (di cui 320 in Italia) per 31,7 MWh totali di energia accumulata in 18 paesi nel mondo, tra cui Europa, Stati Uniti, Australia, Cina, Indonesia, India e Sud Africa.

Il Gruppo, guidato da Carlalberto Guglielminotti, affiancato da Luca Dal Fabbro, Giuseppe Artizzu e Ilaria Rosso, è un’organizzazione globale composta da 52 persone tra Europa, Sud Africa, Stati Uniti e Singapore, di cui 34 impegnate in progetti di ricerca e sviluppo.

Lo sforzo costante nella ricerca ha consentito lo sviluppo di una tecnologia protetta da brevetti in 48 paesi del mondo, consentendo al Gruppo di essere nominato “*World Technology Pioneer*” dal World Economic Forum, incluso nella lista 100 Cleantech Global dal prestigioso Cleantech Group nonché selezionato tra le eccellenze mondiali del Cleantech Forum di San Francisco e Rotterdam.

Per reperire le risorse necessarie alla fase di sviluppo e commercializzazione globale il Gruppo, con il supporto di Société Générale in qualità di Global Coordinator, ha concluso con successo nell’aprile 2015 la quotazione sul mercato regolamentato NYSE Euronext di Parigi, raggiungendo una capitalizzazione di borsa di oltre 52 mln di euro.

Per ulteriori informazioni www.electropowersystems.com

Investor Relations	Contatti stampa e media
Francesca Cocco Tel. +33 (0) 970 467 135 e-mail: fc@electropowersystems.com	Roberto Grattagliano – Simone Rossi (MYPR) Tel : +3902-54123452 – +39 338 9291793 e-mail: roberto.grattagliano@mypr.it simone.rossi@mypr.it

Forward looking statement

Il presente documento contiene valutazioni e ipotesi su avvenimenti futuri. I *forward looking statement* utilizzano per loro natura una terminologia previsionale, inclusi verbi o termini come “anticipare”, “ritenere”, “stime”, “prevedere”, “intendere”, “potere”, “pianificare”, “costruire”, “in discussione” o “cliente potenziale”, “dovrebbe” o l’utilizzo del futuro, “progetti” o “programmi da attuare” o, dipendentemente dal caso, le relative variazioni al negativo o altro o terminologia comparativa, o relativa a discussioni incentrate sulla strategia, piani, obiettivi, ambizioni, eventi futuri o intenzioni. I *forward looking statement* si riferiscono a eventi e situazioni che non rappresentano fatti accaduti. Il presente documento utilizza previsioni e stime senza limitazione alcuna alle intenzioni, convinzioni o attuali aspettative del Gruppo in relazione, per esempio, ai risultati del Gruppo in termini di sviluppo del business, transazioni,

posizione finanziaria, previsioni, strategie finanziarie, aspettative di progettazione e sviluppo di prodotti, applicazioni regolamentative e autorizzazioni, accordi di rimborso, costo del venduto e penetrazione del mercato.

Per propria natura, i *forward looking statement* contengono fattori di rischio e incertezze, perchè fanno riferimento a eventi e circostanze future. I *forward looking statement* non rappresentano alcuna garanzia della performance futura e gli attuali risultati delle operazioni del Gruppo e lo sviluppo dei mercati e dei settori in cui il Gruppo opera possono differire in maniera sostanziale da quelli descritti o suggeriti nel presente documento. Inoltre, anche se i risultati del Gruppo, la posizione finanziaria, la crescita e lo sviluppo dei mercati e dei settori in cui opera il Gruppo sono in linea con le previsioni contenute nel presente comunicato, tali risultati o gli sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o degli sviluppi registrati in periodi successivi. Diversi fattori possono avere un'influenza sui risultati e sullo sviluppo del Gruppo tale da generare modifiche sostanziali degli stessi rispetto a quelli indicati o suggeriti nelle previsioni incluse, senza alcuna limitazione, le condizioni generali economiche e commerciali, le condizioni del mercato globale dell'energia, le tendenze del settore, la concorrenza, modifiche di legge o di regolamenti, modifiche dei regimi di tassazione, la disponibilità e il costo del capitale, il tempo richiesto per iniziare e completare i cicli di vendita, fluttuazioni valutarie, modifiche della strategia commerciale e incertezze politiche ed economiche. Le previsioni utilizzate nel presente documento trovano fondamento solo con riferimento alla data di pubblicazione del presente documento.

La presente costituisce una traduzione non ufficiale e di cortesia in lingua italiana della versione in lingua francese del comunicato stampa di Electro Power Systems S.A. La società non assume nè accetta alcuna responsabilità in merito alla correttezza della traduzione stessa. Il testo in lingua francese prevarrà in caso di eventuale divergenza con, od omissioni nella, traduzione italiana.