

**Crescita straordinaria nel primo trimestre 2016:  
I ricavi sono 8 volte quelli del primo trimestre 2015**

- **Ricavi Q1 2016 a 1,1 milioni di euro, in crescita di 8 volte rispetto al primo trimestre 2015**
- **Il backlog cresce a 2,4 milioni di euro, con impianti in Africa, Asia Pacifico e Italia**
- **Nuova partnership con Toshiba per la fornitura di una soluzione di stoccaggio chiavi in mano da 1MW per una centrale di produzione ibrida, in un sito estrattivo in Australia**
- **Referenze e posizionamento unici: accordo quadro con Enel e nuovi progetti HyESS in corso sfruttando un track record di 44,3MWh di stoccaggio di energia installati in 5 continenti e una tecnologia di altissimo livello, già conforme agli ultimi standard CEI 016**

**Parigi - Milano, 13 maggio 2016** – Il Consiglio di Amministrazione di Electro Power Systems S.A. ("EPS", o il "**Gruppo**", quotata su Euronext di Parigi: EPS.PA), società specializzata in sistemi e soluzioni di stoccaggio di energia a zero impatto ambientale, presieduto da Massimo Prelz Oltramonti, ha esaminato ed approvato in data odierna i risultati consolidati per il primo trimestre 2016 (non sottoposti a revisione contabile).

*“Siamo molto soddisfatti dei risultati del primo trimestre del 2016 che mostrano il ruolo strategico dell’acquisizione di Elvi Energy e la validità della nostra strategia per accelerare la crescita con il nostro nuovo modello di business a due step, partendo prima dai sistemi di stoccaggio per micro-reti e poi con l’upgrade definitivo con l’idrogeno. Il contributo principale a questi risultati arriva dall’incremento delle installazioni off-grid, come quelle in Africa Orientale e Asia Pacifico, dove le risorse rinnovabili sono estremamente abbondanti. Grazie alla diversificazione geografica e tecnologica e con disciplina finanziaria ed efficacia operativa, siamo riusciti ad accelerare lo sviluppo e a porre le basi per la crescita futura”. – ha commentato* Carlalberto Guglielminotti, amministratore delegato del Gruppo.

### **PRINCIPALI DATI FINANZIARI**

Nel primo trimestre del 2016 i ricavi consolidati ammontano a 1.050.253 euro, **rappresentando 8 volte i ricavi del primo trimestre 2015**. La crescita è stata ottenuta grazie alle attività del Gruppo legate alle centrali ibride off-grid **in Asia-Pacifico e Africa Orientale** e da un **progetto di grid-support in Sardegna, nell’ambito dell’infrastruttura di rete di Terna**.

**Il portafoglio ordini e backlog<sup>1</sup> attuale del Gruppo è cresciuto a 2,4 milioni di euro**. La conversione della pipeline, costruita nel 2015, grazie alla nuova strategia definita da Giuseppe Artizzu, Executive Director del Gruppo, è già iniziata, come provato dal recente accordo appena firmato in partnership con Toshiba per un sistema di stoccaggio da 1MW, destinato ad una centrale ibrida in Australia, la cui costruzione inizierà nel terzo trimestre 2016.

A livello di Gruppo, il backlog attuale ha una profonda diversificazione in termini di base clienti e conferma

---

<sup>1</sup> Il backlog indica (i) fatture già emesse nel 2016, ma non ancora registrate come “Ricavi” più (ii) ordini già ricevuti alla data del presente comunicato, più (iii) ricavi già negoziati o che si prevede di generare nel 2016 in base agli accordi attualmente in essere coi clienti.

l'efficacia della strategia perseguita e degli sforzi compiuti nel 2015 per focalizzarsi sul **settore dell'energia, ovvero utilities, operatori di rete e utenze commerciali ed industriali.**

A livello geografico, dopo un 2015 principalmente focalizzato sull'Italia, **il backlog attuale e la pipeline hanno una portata globale e molto più ampia dell'anno precedente, vale a dire in 17 paesi e in tutti i continenti.**

Alla fine del primo trimestre 2016, il Gruppo ha una posizione finanziaria netta di 5,4 milioni di euro con saldo netto di cassa consolidato pro-forma<sup>2</sup> a 7,6 milioni di euro, come conseguenza degli investimenti importanti in Ricerca e Sviluppo per supportare la strategia di espansione e l'esborso per l'acquisizione di MCM Energy Lab.

**Il Gruppo Electro Power Systems ha inoltre ridotto l'esposizione del capitale circolante netto commerciale da 1 milione di euro alla fine del 2015, a 0,2 milioni di euro alla fine del primo trimestre.**

### **PRINCIPALI DATI OPERATIVI**

**Nel primo trimestre del 2016 è stato registrato un grande successo nei mercati off-grid, con progetti principali in Africa Orientale e alle Maldive, dove il Gruppo ha posto le basi per il suo piano di sviluppo.**

Sfruttando un track record di 44,3MWh di stoccaggio di energia installati in 5 continenti, il Gruppo ha raggiunto un posizionamento unico: la sua tecnologia di altissimo livello, ora compatibile con i più recenti standard CEI 016 All. N-bis, aggiunge un ulteriore vantaggio competitivo.

A giugno 2016 il Gruppo prevede di completare le ultime fasi della messa in servizio di una **centrale ibrida in Tasmania e di una centrale ibrida da 2MW per un resort di lusso alle Maldive.**

La credibilità costruita con l'introduzione su scala commerciale di sistemi ibridi già operativi nell'Africa Sub-Sahariana e in Asia Meridionale fanno di EPS un vero leader tecnologico nei mercati emergenti, con una crescente pipeline di progetti in Sud America, Africa e Sud Est Asiatico, dove il Gruppo si posiziona come fornitore di soluzioni chiavi in mano per utilities, utenti finali e fondi di investimento infrastrutturali.

\* \* \*

A partire dal 1 gennaio 2015, la legge francese n. 2014-1662 del 30 dicembre 2014, che recepisce la Direttiva Europea 2013/50 / UE, ha rimosso per le società francesi quotate l'obbligo di rivelare i risultati finanziari trimestrali. Pertanto, il presente comunicato stampa è stato redatto su base volontaria in linea con la politica EPS di fornire al mercato e agli investitori informazioni regolari sulle prestazioni finanziarie e operative del Gruppo e sulle prospettive di business, in linea con la politica di divulgazione seguita dalle altre società del settore energia.

I risultati sono presentati con riferimento al primo trimestre del 2016 e al primo trimestre del 2015. Le informazioni sulla liquidità e sul capitale si riferiscono alle fine dei periodi al 31 marzo 2016, e al 31 dicembre 2015.

Le informazioni finanziarie contenute nel presente documento sono state redatte in conformità con i criteri di rilevazione e valutazione stabiliti dagli International Financial Reporting Standards (IFRS) emanati dall'International Accounting Standards Board (IASB) e adottati dalla Commissione Europea secondo la procedura di cui all'articolo 6, del regolamento europeo (CE) 1606/2002 del Parlamento Europeo e del Consiglio del 19 luglio 2002. Tali criteri sono gli stessi adottati nella redazione della Relazione finanziaria annuale 2015 depositata all'Autorité des Marchés Financiers (AMF) il 29 aprile 2016, che gli investitori sono invitati a leggere. Le informazioni finanziarie di Electro Power Systems SA per il primo trimestre 2016 sono costituite da questo comunicato stampa. Tutte le informazioni

---

<sup>2</sup> Il passaggio dalla posizione finanziaria netta di 5,4 milioni di euro al 31 marzo 2016, al saldo netto di cassa consolidato pro-forma di 7,6 milioni di euro è dovuto all'addizione (i) dell'aumento di capitale da 1,4 milioni euro riservato agli azionisti di Elvi Energy e al suo management team, che avverrà nel 2016 e sarà finanziato da una parte dei proventi dell'acquisizione di Elvi Energy, che sono stati accantonati in un deposito a garanzia per questo scopo, e (ii) di 0,82 milioni di euro di credito IVA che saranno compensati nel primo semestre del 2016.

richieste per legge, tra cui la relazione finanziaria annuale per l'anno fiscale 2015 sono disponibili sul sito del Gruppo ([www.electropowersystems.com](http://www.electropowersystems.com)) alla voce "Financial Information" e sono pubblicate da Electro Power Systems SA ai sensi delle disposizioni di cui all'articolo L. 451-1-2 del codice monetario e finanziario francese e dell'articolo 222-1 e seguenti del regolamento generale dei mercati finanziari francesi mercati (AMF).

\*\*\*\*\*

### **Electro Power Systems**

Electro Power Systems (EPS) opera nel settore delle energie sostenibili, ed è specializzata in soluzioni integrate di stoccaggio di energia.

Il Gruppo è specializzato in soluzioni integrate di stoccaggio di energia ibrida e technology-neutral, per il supporto delle reti nelle economie sviluppate e per la generazione di energia off-grid nei paesi emergenti. Offre soluzioni a zero impatto ambientale a basso costo e remunerative su base commerciale senza sussidi.

La mission del Gruppo è di diventare la chiave della transizione energetica tramite il controllo totale dell'intermittenza delle fonti di energia rinnovabile. Grazie alla continua integrazione delle migliori tecnologie di batterie al mondo per fornire flessibilità, e alla piattaforma di stoccaggio ad idrogeno e ossigeno esclusiva del Gruppo adatta a fornire lunghe autonomie senza ricorrere al diesel o alla generazione a gas, le tecnologie del Gruppo consentono oggi alle energie rinnovabili di alimentare concretamente, 24h su 24h, intere comunità, in maniera completamente pulita ed a un costo inferiore.

Oggi EPS è quotata sul mercato regolamentato francese Euronext, ed è compresa negli indici CAC® Mid & Small e CAC® All-Tradable: con sede principale a Parigi e ricerca, sviluppo e produzione in Italia.

Il Gruppo ha installato complessivamente più di 3MW di sistemi a idrogeno, 4.8MW di centrali di produzione ibrida e 44,3MWh di stoccaggio d'energia, per un output totale di 21,1MW in 21 paesi in tutto il mondo, tra cui Europa, Stati Uniti, Australia, Cina, Asia e Africa.

**Per maggiori informazioni:** [www.electropowersystems.com](http://www.electropowersystems.com)

\*\*\*\*\*

### **Forward looking statements**

Il presente documento contiene valutazioni e ipotesi su avvenimenti futuri. I forward looking statement utilizzano per loro natura una terminologia previsionale, inclusi verbi o termini come "anticipare", "ritenere", "stime", "prevedere", "intendere", "potere", "pianificare", "costruire", "in discussione" o "cliente potenziale", "dovrebbe" o l'utilizzo del futuro, "progetti" o "programmi da attuare", "backlog", "pipeline" o, dipendentemente dal caso, le relative variazioni al negativo o altro o terminologia comparativa, o relativa a discussioni incentrate sulla strategia, piani, obiettivi, ambizioni, eventi futuri o intenzioni. I forward looking statement si riferiscono a eventi e situazioni che non rappresentano fatti accaduti. Il presente documento utilizza previsioni e stime senza limitazione alcuna alle intenzioni, convinzioni o attuale aspettative del Gruppo in relazione, per esempio, ai risultati del Gruppo in termini di sviluppo del business, transazioni, posizione finanziaria, previsioni, strategie finanziarie, aspettative di progettazione e sviluppo di prodotti, applicazioni regolamentative e autorizzazioni, accordi di rimborso, costo del venduto e penetrazione del mercato.

Per propria natura, i forward looking statement contengono fattori di rischio e incertezze, perché fanno riferimento a eventi e circostanze future. I forward looking statement non rappresentano alcuna garanzia della performance futura e gli attuali risultati delle operazioni del Gruppo e lo sviluppo dei mercati e dei settori in cui il Gruppo opera possono differire in maniera sostanziale da quelli descritti o suggeriti nel presente documento. Inoltre, anche se i risultati del Gruppo, la posizione finanziaria, la crescita e lo sviluppo dei mercati e dei settori in cui opera il Gruppo sono in linea con le previsioni contenute nel presente comunicato, tali risultati o gli sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o degli sviluppi registrati in periodi successivi. Diversi fattori possono avere un'influenza sui risultati e sullo sviluppo del Gruppo tale da generare modifiche sostanziali degli stessi rispetto a quelli indicati o suggeriti nelle previsioni incluse, senza alcuna limitazione, le condizioni generali economiche e commerciali, le condizioni del mercato globale dell'energia, le tendenze del settore, la concorrenza, modifiche di legge o di regolamenti, modifiche dei regimi di tassazione, la disponibilità e il costo del capitale, il tempo richiesto per iniziare e completare i cicli di vendita, fluttuazioni valutarie, modifiche della strategia commerciale e incertezze politiche ed economiche. Le previsioni utilizzate nel presente documento trovano fondamento solo con riferimento alla data di pubblicazione del presente documento.

### **Media Relations**

Alessia Di Domenico  
Head of Global Media Relations  
Tel. +39 02 45435516  
Mobile +39 337 1645567  
e-mail: [add@eps-mail.com](mailto:add@eps-mail.com)

### **Investor Relations**

Francesca Cocco  
Vice President Investor Relations  
Tel. +33 (0) 970 467 135 –  
Mobile +39 347 7056719  
e-mail: [fc@eps-mail.com](mailto:fc@eps-mail.com)